

“கண்டம் விட்டு கண்டம் தாண்டி நாளை அண்டம் ஆளும் இந்தியா”

PROGNOSTICATION 2010-2011

◆ Endeavor	: QUALITY
◆ Turnover Target	: 200% ↑
◆ Products for ...	
Consumer Market	: 3%
Green Environment	: 25%
◆ Rejection Rate	: 100% ↓

TESTIMONIALS

◆ Customers...	
Up to Sept 10	: 421 Nos.
Up to Aug. 10	: 417 Nos.
◆ Performance September '10 ...	
Turnover growth	: 1.96 %
Employment growth	: 3.50%
100% Attendance	: 18.64%

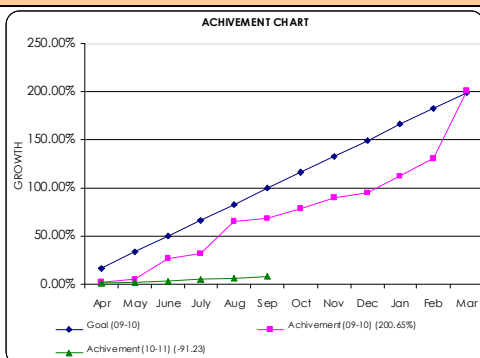
MANAGEMENT

◆ Managing Director	
Mr. Velappan Jeyakummar	
◆ Board of Directors	
Ms. P.E. Nancy	
Ms. S. Vanajambika	

KEY PERSONS

Mr. T. Amala Dhas	: Stores
Mr. T. Ramesh	: Production
Mr. N. Murugan	: Projects
Mr. G. Jeevanantham	: Plating
Mr. A. Rathinam	: Design
Mr. RM. Ravichandran	: Marketing
Mr. S. Siva Kumar	: Marketing
Mr. C. Babu	: Public Relations
Mr. R. Ramesh	: QA
Mr. C. Sounder Suresh	: Purchase
Mr. G. Balachandran	: R&D
Mr. K. Manivannan	: Production-FRP
Mr. M. Suyambu	: Accounts - FRP
Mr. Sridhar Ganapathy	: Administration

ACHIEVEMENT



இளவரசனின் ஆணவத்தை மாற்றிய எலி ஒரு நாட்டில் ஒரு இளவரசன் இருந்தான். அவன் சிறந்த போர் வீரன். அவனுடைய வான் வீச்சிற்கு அந்த நாடே ஈடு கொடுக்க முடியாது. அந்த அளவிற்குச் சிறந்த வீரன். அவன் ஒரு முறை அரண்மனையில் வான் வீசிப் பயிற்சி செய்துக் கொண்டிருக்கையில், ஒரு எலி குறுக்கே ஓடியது. உடனே அதன் மீது வாளை வீசிவிட்டான். அந்த எலி லாவகமாக தப்பித்துச் சென்றது. பிறகு மீண்டும் அதனைத் துரத்தி வாளை வீசிவிட்டான். மீண்டும் தப்பித்து வளைக்குள் புகுந்துகொண்டது.

உடனே மனம் உடைந்து போனான். அப்போது அங்கு வந்த அரசர், ஓன் சோகமாக இருக்கிறாய்? எனக் கேட்க, இந்த நாடே எனது வான் வீசும் திறமைக்கு ஈடு கொடுக்க முடியாத போது, இந்தச் சாதாரண எலியை என்னால் கொல்ல முடியவில்லையே! என விவரித்தான், இளவரசன். எலியைக் கொல்ல வான் பயிற்சி எதற்கு? அரண்மனைப் பூனையைக் கொண்டு வந்தாலே போதுமே! என்றார். உடனே அரண்மனைப் பூனை வரவழைக்கப்பட்டது. அந்தப் பூனையும் எலியை வேட்டையாட முயன்றது. ஆனாலும், அந்த எலி எளிதாக அதன்மீடம் தப்பித்து, தப்பித்துச் சென்றது. மீண்டும் இளவரசருடன், அரசரும் சோகம் ஆனார்.

அப்போது மந்திரி வந்தார். ஓன்ன அரசே, நீங்களும் இளவரசரும் ஏன் சோகமாக இருக்கிறீர்கள்? என்றார் அரசர் நடந்ததைக் கூறினார். ஓம் நாட்டுப் பூனைகள் எதற்கு லாயக்கு? ஜப்பான், பாரசீகம் போன்ற நாடுகளில் உள்ள பூனைகள் உயரம் உள்ளவை, எனவே அங்கிருந்து வரவழைப்போம் என்றார் மந்திரி. அதே போல் அந்த நாடுகளில் இருந்து பூனைகள் வரவழைக்கப்பட்டன. ஆனால் அவற்றிடமிருந்தும் அந்த எலி சாமர்த்தியமாக தப்பித்துச் சென்று வளைக்குள் புகுந்தது.

எலிக்கு இவ்வளவு திறமையா! என அனைவரும் வியந்து கொண்டிருக்கையில், அங்கே இருந்த அரண்மனைக் காவலன் இளவரசே! இந்த எலிக்குப் போய் ஜப்பான், பாரசீகப் பூனையெல்லாம் எதற்கு? எங்கள் வீட்டுப் பூனையே போதும்! என்றான். மன்னருக்கு நம்பிக்கை ஏற்படவில்லை, ஓன்ன?, அரண்மனைப் பூனையால் முடியாதது சாதாரண பூனையால் முடியுமா? என்றார். உடனே இளவரசர், ஓரி எடுத்து வா உனது பூனையை, என்றார்.

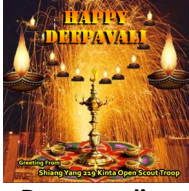
வீட்டிற்குச் சென்று தனது பூனையைக் கொண்டு வந்தான் காவலன், அந்தப் பூனை அந்த எலியை ஒரே தாவலில் லைபக்! என்று கவனிச் சென்றது. இதனைப் பார்த்த இளவரசருக்குப் பெருந்த ஆச்சரியம். ஓன்ன இது அதிசயம்! ஜப்பான், பாரசீக அரண்மனையில் வளர்ந்த பூனைகளிடம் இல்லாத திறமை எப்படி இந்தச் சாதாரண பூனைக்கு ஏற்பட்டது? என்ன பயிற்சி கொடுத்துப் பூனையை வளர்க்கிறீர்கள்? என்று வியந்தார். அதற்குக் காவலாணி "பெரிதாக என் பூனைக்கு திறமையோ, பயிற்சிகளோ இல்லை இளவரசே! என் பூனைக்கு ரொம்பப் பசி அவ்வளவு தான்! என்றான், உடனே இளவரசருக்கு ஓகீர்! என்றது. அரண்மனைப் பூனைகள் நன்கு தின்று கொழுத்திருப்பதால் அவற்றுக்கு பசி என்பதே என்னவென்று தெரிய வாய்ப்பில்லை, எனவே அவற்றால் எலியை பிடிக்க முடியவில்லை.

ஓக எந்த ஒரு வேலையையும் வெற்றிகரமாகச் செய்து முடிக்க வேண்டுமென்றால், முதலில் அதனைப் பற்றிய பசி அல்லது தேவை இருக்க வேண்டும். அப்போது தான் அந்தக் காரியத்தை கச்சிதமாகச் செய்து முடிக்க முடியும்.”

தொகுத்தளித்தவர்

Mr. M. குமார் - Planning

FUNCTIONAL WISHES



Deepavali
Nov. 5



Bakrid
Nov.17

Best Wishes from Tiaano Employees

EXTERNAL SUPPORT

Banking	: M/s. UCO Bank
Auditing	: M/s. Nisar & Kumar
AQ Auditing	: M/s. Juran Quality
Legal Advisers	: Lr. M.K. Govindan
	: Lr. Vincent
Central Excise	: Mr. Raghavan
Health Care	: M/s. Bethesda Hospital
	Tel:22294565
	Jeya Clinic,
	Tel: 0-9840873107

BIRTH DAY WISHES

எந்தக் குழந்தையும் நல்லக் குழந்தைதான் மண்ணில் பிறக்கையிலே!
அவர் நல்லவராவதும் தீயவராவதும் அன்னை வளப்பீனிலே!

Master R P Parthasarathy	Nov. 6
S/o T. Raveendran	
Mr. M. Kumar - Planning	Nov. 9
Mr. A. Mohan - Marketing	Nov.10
Ms. Shaila Venkat	Nov. 12
Customer Care	
Ms. M. Malathi	Nov.12
W/o Mr. K. Murugan	
Ms. M. Kanagavalli - Marketing	Nov. 14
Mr. B. Madhavan - Production	Nov. 14
Master M Gokularaman	Nov. 14
S/o Mr. G Manivannan	
Ms. S. Sheela	Nov. 16
M/o Mr. Jospser Kingston	
Ms. I Savitha – Titanic Trade	Nov. 20
Baby T R Varshika	Nov. 21
D/o Mr. T. Ramesh	
Ms. M. Loganayagi	Nov. 21
Plating & Coating	
Mr. S. Natraj - Fib tec	Nov. 21
Master M. Dinesh	Nov. 23
S/o Ms. Kanagavalli	
Ms. I. Shirley	Nov. 26
D/o Mr. Immanuvel Thamburaj	
Ms. M. Ramya	Nov. 28
D/o Ms. Loganayagi	
Mr. D. Kingston -Marketing	Nov.30
Mr. J. Padmanabhan	Nov.30
Marketing	

Best Wishes by Tiaano Employees

கான்.பிடன்ஸ் காரீனர்

ஏலமிடும் கூடத்தில் கிடந்தது அந்தப் பழைய வீணை. தந்திகள் கழன்று, புழுதி படிந்து ஒட்டடை மூடிக் கிடந்தது. வெறும் நூறு ரூபாய்க்கு ஏலம் தொடங்கியது. மேலே கேட்க ஆனில்லை. நூறு ரூபாய்க்கு வீணையை வாங்கியவர் ஒரு வித்வான். அதே இடத்தில் அமர்ந்து, புழுதி துடைத்து, ஒட்டடை நீக்கி தந்திகளை இணைத்து, சுருதி கூட்டி இசைக்கத் தொடங்கினார். ஆச்சரியமூட்டும் ஆனந்த கானம் காற்றில் கலந்தது. அவரது வீணை இசையைக் கேட்க அரங்குகள் தோறும் கூட்டம் கூடியது. வித்வான் சொன்னார் பீல பேர் வாழ்க்கை இந்த வீணை போலத் தான்! டி. சரியானவர்கள் கையில் கிடைத்தால் நல்லது. இல்லையேல் ஏலக் கூடத்தில் ஏளனப் பொருளாகும்.

“நல்லதோர் வீணை நாமெல்லாம்! நலங் கெடப் புழுதியில் விழலாமா?”

அறிவார்ந்த முயற்சியால் ஆகாததில்லை

ஒரு பெரிய வியாபாரி தனக்குப் பின் வியாபாரத்தைத் தன் மூன்று மகன்களில் யார் வசம் ஒப்படைப்பது என்று தீர்மானிக்க அவர்களுக்கு ஒரு போட்டி வைத்தார். யார் அதிக அளவு சீப்புகளை புத்த மடாலயத்தில் விற்கிறார்களோ அவன் தான் தன் வியாபாரத்தை நிர்வகிக்கத் தகுதியானவன் என்று அறிவித்தார்.

மொட்டை அடித்துள்ள புத்த பிக்குகளிடம் சீப்பு வியாபாரமா என்று மகன்கள் மூவரும் ஆரம்பத்தில் திகைத்தனர். ஒரு சீப்பை கூட விற்க முடியாதே என்று நினைத்தனர். பின் மூவரும் முயற்சி எடுப்பது என்று முடிவு செய்தனர். அவர்கள் தங்கள் திறமையை வெளிப்படுத்த சில நாட்கள் அவகாசம் கொடுத்த அந்த வியாபாரி அது முடிந்தவுடன் மகன்களை அழைத்து அவர்கள் எந்த அளவு வெற்றி பெற்றிருக்கிறார்கள் என்று கேட்டார்.

ஒரு மகன் சொன்னான், நான் இரண்டு சீப்புகள் புத்த மடாலயத்திற்கு விற்றேன், வியாபாரி கேட்டார். எப்படி? டி. புத்த பிக்குகளிடம் இந்தச் சீப்பை முதுகு சொறியவும் உபயோகிக்கலாம் என்று சொல்லிப் பார்த்தேன். இரண்டு புத்த பிக்குகளுக்கு அது சரியென்று பட்டது, அதனால் அவர்கள் இருவரும் இரண்டு சீப்புகள் வாங்கினார்கள்.

இன்னொரு மகன் சொன்னான், நான் பத்து சீப்புகள் விற்பனை செய்தேன். வியாபாரி ஆச்சரியத்துடன் கேட்டார். எப்படி? டி. ஒவ்வொருவரும் காற்று அதிகமாக உள்ளதால் மலை மேல் உள்ள புத்த மடாலயத்திற்குச் செல்பவர்கள் தலை முடியெல்லாம் பெரும்பாலும் கலைந்து விடுகிறது, அப்படிக்க கலைந்த தலைமுடியுடன் புத்தரை தரிசிக்க பக்தர்கள் செல்வது, புத்தருக்குச் செய்யும் அவமரியாதையாகத் தோன்றுகிறது, என்று புத்த மடாலயத்தில் சொன்னேன். ஒரு பெரிய கண்ணாடியும் சில சீப்புகளும் வைத்தால் அவர்கள் தங்கள் தலைமுடியைச் சரி செய்து கொண்டு புத்தரை தரிசிக்கச் செல்வது நன்றாக இருக்கும் என்ற ஆலோசனையும் சொன்னேன். ஒத்துக் கொண்டு பத்து சீப்புகள் வாங்கினார்கள்.

மூன்றாம் மகன் சொன்னான், நான் ஆயிரம் சீப்புகள் விற்பனை செய்தேன், வியாபாரி ஆச்சரியத்தின் எல்லைக்கே சென்றார். எப்படி? டி என்றார். டி அந்த புத்த மடாலயத்திற்கு ஏராளமானோர் வந்து பொருளுதவி செய்கிறார்கள். அவர்கள் உதவியை மெச்சி, புத்தரின் ஆசிகள் அவர்களை வழிநடத்தும் வண்ணம் அவர்களுக்கு ஏதாவது ஒரு நினைவுப் பரிசு வழங்கினால் அது மேலும் பலரும் புத்த மடாலயத்திற்கு உதவி செய்யத் தூண்ட உதவும் என்றேன். அந்த மடாலயத் தலைவர் என்ன நினைவுப் பரிசு தரலாம் என்று கேட்டார்.

Contdö .3
2/4

தெரிந்து கொள்வோம்

தாய் தந்தைப் பெருமை

நம் ஒவ்வொருவருக்கும் 5 அம்மாக்கள்

1. தேஹமாதா ஹ உடல் அளித்த அம்மா
2. கோமாதா ஹ பால் அளித்த அம்மா
3. பூ மாதா : உணவு அளித்த அம்மா
4. தேச மாதா ஹ தாய் நாடு
5. வேத மாதா ஹ தெய்வத்துடன் ஐக்கியமாக வழிகாட்டும் ஆன்மீக ஞானத்தை வழங்கும் வேதங்கள்

தந்தைத் தன்மைஹ

மீன், குஞ்சு பொரித்தால் அவற்றைத் திரும்பிக் கூடப் பார்ப்பது இல்லை. எப்படியோ போங்க என்று விட்டு விடுகிறது. யானையோ தன் குட்டிகளை காலமெல்லாம் கண்பார்வையிலேயே இருக்கும்படி பார்த்துக் கொள்கிறது. சிங்கங்கள் அப்படி அல்ல. ஒரு குறிப்பிட்ட பருவம் வரை பராமரித்து, உனக்கென்று தனி எல்லை வகுத்துக் கொள் ஓடிப் போய் விடு என்னிடமிருந்து என்று உரிமைத் தருகிறது. தந்தைத் தன்மைக்கு சிங்கம் தான் சிறந்த உதாரணம்.

தொகுத்தளித்தவர்

Mr. R. Ramesh – QA

Shortest Speech by CEO of Coco Cola

Imagine life as a game in which you are juggling some five balls in the air. They are **Work, Family, Health, Friends and Spirit** and you're keeping all these in the air.

Work is a rubber ball. If you drop it, it will bounce back. But the other four Balls – **Family, Health, Friends and Spirit** are made of glass. If you drop one of these; they will irrevocably scuffed, marked, nicked, damaged or even shattered. They will never be the same. You must understand that and strive for it.

“Work efficiently during office hours and leave on time. Give the required time to your family, friends & Have proper rest”.

“Value has a value only if its value is valued”

நான் புத்தரின் வாசகங்களைப் பதித்து வைத்திருந்த சில சீப்புகளை நீட்டினேன். அந்தச் சீப்புகளை தினமும் உபயோகிக்கும் பக்தர்களுக்கு அதிலுள்ள புத்தரின் வாசகங்களைத் தினமும் காணும் வாய்ப்பும் கிடைக்கும், அந்த உபதேசங்கள் அவர்களைத் தினமும் வழிநடத்துபவையாகவும் இருக்கும் எனத் தெரிவித்தேன். அது நல்ல யோசனை என்று நினைத்த மடாலயத் தலைவர் உடனடியாக புத்தரின் வாசகங்கள் பதித்த ஆயிரம் சீப்புகள் வாங்கிக் கொண்டார்.

மொட்டை பிக்குகளிடம் சீப்பு விற்கப் போவது கண்டிப்பாக ஆகாத வேலை என்று நினைப்பது தான் பொதுவாக நாம் காணக்கூடிய மனோபாவம். விதி சில சமயங்களில் நம்மைக் கொண்டு சேர்க்கும் சூழ்நிலையும் கிட்டத்தட்ட இதே போலத் தான் இருக்கும். அதிலிருந்து மீள்வதற்கு வழியே இல்லை என்று முதலில் தோன்றும், ஆனால் அதை ஒப்புக் கொண்டு முடங்கி நிற்போமானால் நாம் தோல்வியை ஒப்புக் கொண்டு விட்டோம் என்பது பொருள்.

முயற்சிகளிலும் பல வகை உண்டு என்பதற்கு வியாபாரியின் முன்று மகன்கள் முயற்சிகளே உதாரணம். ஒரு மகன், புத்தபிக்குகளிற்குத் தலை வார சீப்பு பயன்பாவிட்டால் வேறெதற்காவது பயன்படுமா என்று யோசித்ததன் பலனாக இரண்டு சீப்புகள் அவனால் விற்க முடிந்தது. புத்த பிக்குகளுக்கு சீப்பு பயன்படாமல் போனாலும், அவர்களைச் சார்ந்தவர்களுக்குச் சீப்பு பயன்படுமா என்று இன்னொரு மகன் யோசித்ததால் அந்த புத்த மடாலயத்தின் முன்புறம் சில சீப்புகள் வைத்து, பக்தர்கள் தலைமுடியை முறையாக வாரிக் கொண்டு உள்ளே நுழைய உதவியாக பத்து சீப்புகள் விற்க முடிந்தது. ஆனால், இரண்டு மகன்களுடைய முயற்சியாலும் தொடர்ந்து அந்த புத்த மடாலயத்திற்கு சீப்பு விற்க வழியில்லை. அவர்களுடைய விற்பனை ஒரு முறையோடு முடிந்து போய் விட்டது.

முன்றாம் மகன் கூட இரண்டாம் மகன் போலவே புத்த பிக்குகளுக்குப் பயனில்லா விட்டாலும் அவர்களுடன் சம்பந்தப்படும் மற்றவர்களுக்குப் பயன்படுமல்லவா என்கிற சிந்தனையில் தான் செய்தான். அந்த வெறும் சீப்பில் புத்தரின் உபதேசங்களைச் செதுக்கி அதை அவர்கள் விரும்பும் வண்ணம் உயர்த்தி அதை நன்கொடை வழங்கும் பக்தர்களுக்குப் புத்தரின் ஆசியாக மாற்றி விற்பனை செய்தான். அவனுடைய வித்தியாசமான சிந்தனை அதற்காக அவன் எடுத்துக் கொண்ட உழைப்பு எல்லாம் மற்றவர்களை மிஞ்சும் வண்ணம் வெற்றி பெற்றது. மேலும் மற்ற இருவரைப் போல் இவனுடைய விற்பனை ஒரு முறையோடு முடிக்கிற விற்பனை அல்ல. புத்த மடாலயத்திற்கு நன்கொடைகள் தருகிறவர்கள் அதிகரிக்க, அதிகரிக்க இவன் விற்பனையும் அதிகரிக்கும்.

ஒரு சூழ்நிலையை ஒரே நேர்க்கோணத்தில் பார்ப்பது இரண்டு சீப்பு விற்பனை மகனைப் போல அற்ப விளைவுகளையே ஏற்படுத்தும். பார்வையை சற்று விரியுபடுத்தி வேறு கோணங்களிலும் சிந்தித்து செயல்படுவது பத்து சீப்பு விற்பனை முயற்சி போல நல்ல விளைவுகளையே அதிகரிக்கும். மேலும் பல கோணங்களிலும் சிந்தித்து, தன் திறமையையும் உழைப்பையும் சேர்த்து முயற்சி செய்வன் அடையும் நன்மைகள் ஆயிரம் சீப்பு விற்பனை செய்தவன் முயற்சியைப் போல் பல மடங்கு அதிகரிக்கும். ஆரம்பத்தில் வழியே இல்லை என்று தோன்றியது போய் புதிய பிரதேசங்களுக்கு நம்மை அழைத்துச் செல்லும் வாய்ப்பாக அமையும்.

“எனவே எந்தவொரு கடினமான சூழ்நிலையிலும் மனம் துவண்டு விடாதீர்கள். முடியாது என்று தோன்றும் ஆரம்ப அபிப்பிராயத்திற்கு அடி பணியாதீர்கள். பார்வையை விரிவுபடுத்துங்கள். புதிய, புதிய கோணங்களில் சிந்தியுங்கள். சில சிறிய மாற்றங்களால் பெரிய விளைவுகளை ஏற்படுத்த முடியுமா என்று யோசியுங்கள். பொறுமையுடனும், நம்பிக்கையுடனும், துடிப்புடனும் முயன்றால், இந்தக் கடினமான சூழ்நிலையே நீங்கள் அடையப் போகும் அளப்பரிய வெற்றிகளுக்கு அஸ்திவாரமாக அமையக்கூடும்.”

தொகுத்தளித்தவர்ஹ

Mr. S. Sivakumar- Marketing

கவிதைகள்

அன்பின் பண்பு

அன்பு அன்பு அன்பு ரு அதில்
ஆயிரம் நன்மைகள் உண்டு,

தெம்பு தெம்பு தெம்பு
அன்பில் உண்டாம் தெம்பு,
பண்பு பண்பு பண்பு - அதில்
பற்பல அர்த்தங்கள் உண்டு,

அன்பும் பண்பும் சேர்ந்தால் - அதில்
அத்தனை பயனும் உண்டு,
நம்பு நம்பு நம்பு - இந்த
உத்தம கருத்தை நம்பு.

தொகுத்தளித்தவர் ஹ
Ms. C Bavani - Reception

வாழ்க்கைத் தத்துவங்கள்

- ❖ எந்த வேலையையும் பல முறை சிந்தித்துச் செய்யுங்கள். ஒருவர் செய்தார் என்பதற்காக சிந்திக்காமல் அவ்வழியை பின்பற்றுவது மூடத்தனம்.
- ❖ எங்கும் நிறைந்திருக்கும் இறைவனை எளிதாகக் கிடைக்கும் பூவினாலும், நீராலும் நாம் வழிபாடு செய்ய வேண்டும். அன்பும், அறனும் இரண்டு கண்களைப் போன்றவை.
- ❖ சுகமாக வாழும் காலத்திலேயே துக்கத்தையும் மனிதன் பழகிக் கொள்ள வேண்டும். ஏனென்றால், மனித வாழ்க்கை சுகமும் துக்கமும் நிறைந்தது.
- ❖ நாவின் சுவைக்காக நல்லுணவைத் தேடி அலைய வேண்டாம், இறையருளால் அன்றாடம் கிடைக்கும் எளிய உணவை உண்டு மகிழுங்கள், திருப்தி அடையுங்கள்.
- ❖ தேனையைப் போலவும், எறும்பைப் போலவும் சுறுசுறுப்பாக உழைத்து உண்ணுங்கள். அது உங்களுக்கு அமைதியையும் அளிக்கும்

தொகுத்தளித்தவர்
R. Manikandan - Stores

சிந்தனைத் துளிகள்

நேற்றைய அனுபவம்,
இன்றைய சிந்தனை!
இன்றைய சிந்தனை,
நாளைய வழிகாட்டி!
நாளைய வழிகாட்டி,
இன்றைய தத்துவம்.

நீ கடந்து சென்ற பாதையில் தான்
நீ மறந்து சென்ற வழிகள் இருக்கும்
நீ மறந்து சென்ற வழிகளில் தான்
நீ கடந்து விட்ட வாழ்வு இருக்கும்.

தொகுத்தளித்தவர்ஹ
A. Alex Linnus -Facilitation

பணியாளர்கள் மற்றும் பணியாளர்களின் குடும்பத்தாரிடமிருந்து கவிதைகள், கட்டுரைகள், கதைகள் வரவேற்கப்படுகிறது.

வேடிக்கையான
அவல நிலை

GOD THE ALMIGHTY IS ALWAYS OMNIPRESENT

One night I dreamed I was walking along
The beach with the Lord. Scenes from my
Life flashed across the sky. In each, I
Noticed footprints in the sand. Sometimes
There were two sets of footprints;
Other times there was only one.

During the lowest times of my
Life I could see only one set of footprints,
So I said, "Lord, you promised me,
That you would walk with me always.
Why, when I have
Need you most,
Would you leave me?"

The Lord replied, "My precious child,
I love you and would never leave you.
The times when you
Have seen only one set
Of footprints, it was
Then that I
Carried you".

ஒரு மனிதன் கடவுளுடன் கடற்கரையில் தான் நடந்து செல்வது போல் கனவு காண்கிறார். அதில் அவர் வாழ்க்கையில் நடந்து முடிந்த சம்பவங்கள் அனைத்தும் வானத்தில் நிழற்படமாகத் தெரிகிறது. அவர் வாழ்க்கையில் நடந்து வந்த பாதையில் இரு ஜோடிக் காலடி - களைச் சில இடங்களிலும், சில இடங்களில் ஒரு ஜோடி காலடிகளையும் காண்கிறார். வாழ்க்கையின் மிகவும் கஷ்டப்பட்ட நேரங்களில் ஒரு ஜோடி காலடிகளை மட்டுமே கண்டார், உடனே கடவுளிடம் கேட்டார், துன்ப நேரங்களில் உடன் இருப்பேன் என்று கூறினீர்களே, நான் கஷ்டப்பட்ட தருணங்களில் உடன் இருந்தேன் என்றீர்களே, ஆனால், கஷ்டப்பட்ட காலங்களில் எல்லாம், ஒரு ஜோடி காலடி மட்டுமே காணமுடிகிறது ஏன் என வினவினார்?

அதற்கு கடவுள் நீ துன்பப்பட்ட காலங்களில் நான் உன்னை என் கைகளில் சுமந்திருந்தேன் உனக்கு ஆதரவு தருவதற்காக என்றார். கடவுள் நம்மை என்றுமே கை விட மாட்டார் நாம் தான் அதை சரியாக உணருவதில்லை என்பதை இதிலிருந்து நாம் உணர முடிகிறது.

தொகுத்தளித்தவர்
C Abilash - Titanic Trade

Excellent Thoughts

1. No one will manufacture a lock without a key
"Similarly God won't give problems without solutions."
2. If you miss an opportunity don't fill the eyes with tears.
"It will hide another better opportunity from you."
3. Mistakes are painful when they happen.
"But year's later collection of mistakes is called experience, which leads to success."
4. Every successful person has a painful story; Every painful story has a successful ending.
"Accept the pain and get ready for success."

Compiled by:
Mr. Shahul Hameed Bava - Facilitation

Non Recyclable Plastics in a Canal



I
N
D
I
A

2
0
1
0